# Formation initiale



# MASTER | BAC+4/5

# **MARKETING**

#### LES ATOUTS

- ✓ Une forte professionnalisation : de 8 à 18 mois de stage avec la possibilité de faire le master césure en 3 ans
- ✓ Un renforcement de l'apprentissage des outils et des métiers du digital
- ✓ Une prise en compte des enjeux environnementaux et RSE, à travers un projet en partenariat avec la CPME Réunion et Antenne Réunion
- ✓ Un accompagnement personnalisé

#### **OBJECTIFS**

Le master Marketing a pour objectif de former des cadres opérationnels, capables de produire et gérer des plans d'actions marketing et d'opérer des choix stratégiques et tactiques dans le domaine commercial.

### COMPÉTENCES VISÉES

- Conceptualiser et gérer des activités liées au marketing et/ou à la communication
- Assurer le développement d'une offre commerciale, d'une marque
- Réaliser des études adaptées en vue d'une prise de décision
- Maîtriser les outils et l'environnement digital
- · Acquérir force de proposition et autonomie décisionnelle

# DÉBOUCHÉS ET MÉTIERS VISÉS

- · Chef de produit, chef de marque
- Assistant / Responsable marketing
- · Community manager, Web marketeur
- · Chef de publicité
- Chargé d'études
- · Chargé de projet
- Trademarketeur

TROPHÉE

OSER PELEN ACTIO

Lieu:

Saint-Denis, site de la Victoire

**Durée :** 24 mois Nombre de places : 27

Responsables:
M1: Cécile MAUNIER
M2: Christèle CAMELIS

## Périodes en entreprise :

- Stages obligatoires de 3 mois en M1 et 6 mois en M2
- Possible d'effectuer une année de césure (6 mois de stage suplémentaires)
- M2 possible en contrat de professionnalisation ou en apprentissage

#### **Publics:**

- Etudiants en poursuite d'études
- Professionnels en reprise d'études et demandeurs d'emploi

TAUX DE RÉUSSITE

80%

cohorte 22/23

INSERTION PRO

50%

cohorte 22/23

#### Coût de la formation :

Droits nationaux universitaires annuels à régler au moment de l'inscription :

- 250 € pour les non-boursiers
- 0 € pour les boursiers Tarifs 2024-2025



# POURSUITE D'ÉTUDES

• Le master prépare à la poursuite d'études en doctorat comme à l'insertion professionnelle immédiate après son obtention. Il est organisé pour favoriser la formation tout au long de la vie.

SATISFACTION

86%

cohorte 22/23

FCTC

Hourse

## MODALITÉS D'ADMISSION

#### Conditions d'accès

- Accès en M1 : Licence 3 Marketing ou Licence 3 Eco Gestion ou BAC +4 validé (240 ECTS) ou équivalent
- Accès en M2: M1 Marketing ou BAC +3 validé (180 ECTS) ou équivalent dans le domaine du Marketing
- Score IAE Message (SIM) en cours de validité obligatoire
- Validation de l'expérience possible (VAPP)
- Taux de sélection moyen en M1: 11,8 % (Cohorte 2023-2024)

#### **Comment candidater**

- · Dossier dématérialisé à constituer en ligne
- Entretien de motivation
- · Calendrier des admissions et procédure sur www.iae-reunion.fr

#### ENSEIGNEMENTS

	Heures	ECTS
1ère année	480	60
<b>Etudes et marketing</b> Etudes de marché   Comportement du consommateur   Analyse des données   Méthodes qualitatives	99	13
Stratégie et marketing Stratégie marketing   Tendance du marketing   Gestion de la marque	54	7
Marketing opérationnel Communication   Distribution   Marketing relationnel   Pricing   Promotion des ventes	93	11
Maketing digital Stratégie digitale   Content management   Environnement juridique on et offline   Webanalytics   PAO	102	14
Compétences linguistiques Anglais	36	4
Professionnalisation Développement personnel (1)   Séminaires et métiers   Séminaires et projet RSE   Développement relationnel	75	8
Stage : Stage / Rapport	21	3
2ème année	318	60
Etudes et recherche en marketing Analyse des données (2)   Mesure et modélisation	48	6
Serious game Simulation gestion d'entreprise	28	4
Professionnalisation Développement personnel (2)   Insertion professionnelle	50	6
Réalisation de projet Projet entreprise	123	12
Compétences linguistiques Anglais	18	2
Stage et mémoire	51	30
TOTAL	798	120

Modalités d'évaluations : Contrôle continu (épreuves écrites ou orales, individuelles ou en groupe)





